

---

## **SOPADEX**

Informations générales

### **SIRET**

75090084700021

### **Responsable(s)**

Jean-Baptiste JULIN, dirigeant

### **Adresse**

955 rue de l'Eglise

---

---

76230

BOIS-GUILLAUME

France

## Tél

06 01 48 13 33

<http://www.rcn-conseil.com>

sopadex@sfr.fr

Présentation

**Activité détaillée**

## PRÉSENTATION GÉNÉRALE

### Notre coeur de métier :

- aider les dirigeants de TPE/PME à organiser et accélérer leur développement commercial en France et/ou à l'export pour réaliser leurs objectifs.
- professionnaliser l'organisation commerciale des TPE/PME.

### Notre offre :

- un accompagnement avec une méthode éprouvée et des outils packagés : diagnostic + mise en oeuvre du plan d'actions commerciales (PAC)
- une intervention dans l'entreprise = mission opérationnelle de quelques demi-journées ou journées par mois sur une durée à définir en fonction du Plan d'Actions.

### Les avantages

- flexibilité et coût maîtrisé

- 
- objectifs et résultats mesurés
  - expérience professionnelle de la PME/PMI

## **Nos références**

- depuis 2012 accompagnement de plusieurs TPE/PMI dans différents secteurs d'activité : imprimerie, plasturgie, électronique, aménagement de locaux professionnels, informatique, sous-traitant du secteur de la cosmétique...

## **SERVICES D'ACCOMPAGNEMENT À L'INTELLIGENCE ECONOMIQUE**

### **Contact Intelligence Economique**

**M. Jean-Baptiste JULIN, Consultant**

06 01 48 13 33

[sopadex@sfr.fr](mailto:sopadex@sfr.fr)

Mission type d'accompagnement : diagnostic commercial + formalisation & mise en œuvre du Plan d'Actions Commerciales + suivi et analyse des résultats,

Dans le cadre du diagnostic

- Analyse concurrentielle : connaissance du marché, des concurrents.
- Analyse sectorielle : la réglementation, la technologie, les syndicats et/ou associations professionnelles, les statistiques du secteur, les salons professionnels.